

## **Tipy na precvičovanie odhaľujúcich gest klamstva a nesúhlasu**

1. *Pozorujte prejavy klamania a nesúhlasu* – zamerajte svoju pozornosť na diagnostiku prejavov klamania svojich partnerov v komunikácii. Ich rozoznávanie je podstatné hlavne v situáciách, keď ide o zistenie objektívnej skutočnosti, napríklad pri uzatváraní zmlúv, dohôd, pri pracovných pohovoroch. Pozorujte reakcie kolegov a ich prejavy nesúhlasu a klamstva.
2. *Využívajte poznatky v praxi* – klad'te klamárom dodatočné otázky na objasnenie situácie, zisťujte názory kolegov pri gestách nesúhlasu, včas meňte argumentáciu.